

people communication

Es gibt keine zweite Chance für den ersten Eindruck!

Ich bin Thomas Leck, Trainer, Berater und Coach und spezialisiert auf den Erstkontakt zwischen zwei Personen. Seit mehreren Jahren qualifiziere ich erfolgreich Personen aus unterschiedlichen Unternehmensgruppierungen weiter.

Gewinnen auch Sie durch meine Impulse einen fremden Gesprächspartner oder Neukunden bereits im Erstkontakt, um somit Ihren beruflichen Erfolg zu sichern!

Im Erstkontakt gewinnen

Das Buch zum Seminar

"Im Erstkontakt gewinnen - Worum es in Sekunden geht"

Das Buch zur Seminarreihe.

Kunden und Gesprächspartner in kürzester Zeit für sich zu gewinnen, darum geht es in diesem Buch, denn es gibt keine zweite Chance für den ersten Eindruck. In kürzester Zeit entscheiden wir über Akzeptanz oder Ablehnung, über Sympathie oder Antipathie.

Nach dem Lesen meines Buches schaffen Sie die Voraussetzung:

- mehr über sich selbst zu wissen
- das vermutliche Entscheidungsverhalten Ihrer Gesprächspartner vorherzusehen
- Ihre Verkaufserfolge zu steigern
- Ihre Zeit effizienter zu nutzen
- konfliktfreier mit Kunden, Gästen und Mitarbeitern umzugehen
- berufliche Ziele schneller und leichter zu erreichen
- sich Ihrer Wirkung auf Andere bewusst zu werden und diese positiv einzusetzen
- schnell eine feste Beziehung zu Kunden, Gästen und Mitarbeitern aufzubauen
- langfristig erfolgreich zu bleiben

Jetzt bestellen

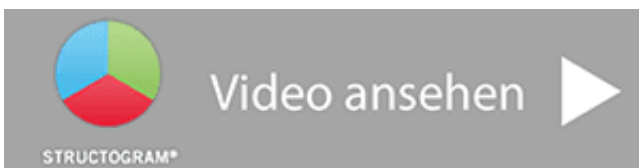
Ein kompakter, nutzenbringender Ratgeber mit wertvollen Tipps, Checklisten und Praxisbeispielen.
Broschierte Ausgabe, ca. 145 Seiten mit 15 Abbildungen
EUR 29,95 • ISBN 978-3-8349-3916-6

[Flyer zum Buch](#) (PDF, ca. 130 kB)

**Wie „erstkontaktsicher“ sind Sie?
Machen Sie hier den 20 Sekunden Erstkontakt-Test!**



Videotrailer



DIE 20 SEKUNDEN-CHECKLISTE

20 Sekunden Checkliste